

第1回Webセミナー【インターネットビジネスの7つの稼ぎ方】全文書き起こし

はじめまして、滝沢です。

早速今日から、「10日で覚える！情報発信ビジネス養成講座」が始まります。
こういったスライドを使ったWebセミナーを中心にやっていこうと思います。

で、セミナーを始める前にまず、この10日間の養成講座でいったい何が学べるのか？
ということについてまず軽く動画内でも触れておきましょう。

基本的にこのメール講座では、

「パソコン1台だけで大金を稼いでいる人たちが、具体的に何をやって稼いでいるのか？」

「そういった成功者たちが、初心者の頃は何をやって、

どういう手順でどれくらいの期間でいくらぐらい稼げるようになっていったのか？」

は勿論、

「じゃああなたが今からそれを実践するとして具体的に何から始めればいいのか？」

といったところまで、とことん語ります。

つまり、10日後のあなたの頭の中には、それらすべてが詰め込まれているということですね。

ちなみに、

「99%以上のネットビジネス実践者が、稼げているかどうかに関わらず、その稼ぎ方を間違っている」

ぼくは自信を持ってそう思っているのですが、

そのあたりも、10日後のあなたはおそらくぼくと同じように、偉そうに語る事が出来るようになることでしょう。

はい。

で、そんなことが学べるこのWebセミナーの感想などはメールの返信やこの動画下のコメント
フォームをお願いします。

全部読んでます。ぼくの時間の許すかぎり丁寧に返信させて頂いております。

というわけで前置きはこの辺りにして、早速いきましょう。

今回のテーマはコレです。

「インターネットビジネスの7つの稼ぎ方！」

インターネットビジネスと一口に言っても、

その種類はいくつもあります。

大雑把にどんな稼ぎ方があって、

それぞれどんな作業をして、どれくらい稼げるものなのか？

その辺りをお話します。

何事もまずは俯瞰すること、物事を引いて見る事が大切です。

で、俯瞰するにもまず、視点が必要。どういう視点で俯瞰するか？ということですね。
で、ネットビジネスというのは基本的に、

「沢山アクセスを集めてそれをお金に変えようぜ！」

そういったものです。そういう商売。
であれば、話はシンプルで、

「ネットビジネスで十分なお金を稼ぐには何を学べばいいか？」

を考えてみると、

- どうやってアクセスを集めるのか？
- アクセスをどうやってお金に変えるか？

この2つを学べばいい、というわけです。
だってこの2つしかないから。

じゃあ、ここで質問です。

今言った2つ、どっちが大事でしょう？

チッチッチッチッチ

はい、ぼくの答えとしては、
究極的にはどっちも大事、だ・け・ど、
どちらが大事かと聞かれれば断・然・後・者、です。

でも、残念ながらほとんどの人は前者ばかりを重視してます。

「いっぱいアクセス集めねえと稼げねえ！」

と言わんばかりに、休むことなく必死にアクセスを集めています。
でも、これまた残念ながら、
アクセスを沢山集めるには「才能・センス・人脈・運」といったものが不可欠になってくる。

だって結局、

「アクセスをどれだけ集めることができるか？」というのは、
「ネット上でどれだけ注目されるか？」ってことなわけで、要するに周りより目立たないとダメ。

そんなもん難しいに決まってるし、
これは例えあなたが今ネットビジネスをやっていないくとも、
感覚的に分かることだと思います。

「カリスマブロガーになんなきゃムリ」みたいな話なんですね。

だ・か・ら「再現性」がない。

できるやつはできるけど、できないやつは一生できない。
ってことです。

でも！カリスマブロガーでなきゃ飯が食えないなんてのは今や遠い昔の話。
そんなこと言ってる奴はハッキリ言って時代遅れ。
結局は問題ない。どころか、昔よりもはるかに誰でも実践しやすい。
それはこれから説明します。

今はまず、この視点を持って下さい。

「アクセスをどうやって効果的にお金に変えているか？」

この視点です。
この視点を持ってインターネットビジネスを眺めると、
稼ぎやすいかどうかが一発で分かるよと、いうわけです。

ちなみに、手前味噌ですが、
ぼくがやっている情報発信ビジネスというのは、
アクセスをお金に変えるのがめっちゃめっちゃ上手です。
めっちゃめっちゃというかこの部門に関してはNo. 1。
これがNo. 1であるということは自ずと稼ぎやすさもNo. 1ということになるんですが、
まあこのあたりの詳しい話も後でやります。

はい、まあざっと今説明したことを理解してもらった上で、
ではでは色々な稼ぎ方を紹介していきましょう。

まず色々な稼ぎ方を知って下さい。

ちなみに、ぼくは、
「1人でパソコン1台で飯が食えるようになるためには？」
という基準で話します。そのためのメール講座なので。

要するに、専門的な知識、技術がいらない、
簡単にいえば素人が副業としても本業としても取り組みやすい。
ある程度そういったものに限定して話をすすめるということです。

では、今から紹介するのはこいつらです。

- トレンドアフィリエイトで稼ぐ
- youtubeで稼ぐ
- オークションで稼ぐ
- せどり・転売で稼ぐ
- サイトアフィリエイトで稼ぐ
- メルマガアフィリエイトで稼ぐ
- 情報発信ビジネスで稼ぐ

1つ1つ何をどうやって稼いでるのか？
具体的にそのやり方含め、説明していきましょう。
はい、ではまず最初の2つからいきます。

- トレンドアフィリエイトで稼ぐ
- youtubeで稼ぐ

これらは言い換えれば、

- 「アドセンスのクリック報酬、amazonや楽天などのECサイトの広告収入」で稼ぐ

そういう方法です。
具体的に説明します。

まず、

「トレンドアフィリエイトで稼ぐ」

これは「ブログ記事を書いて稼ぐ」という方法の中では代表的なものです。

やり方としては、

今流行りのキーワードに関する記事をたくさん書いて、一時的にいっぱいアクセスを集める。
芸能人の誰と誰が熱愛発覚～とか、今話題の映画・アニメ～とか、
バレンタインの時期なら手作りチョコの作り方まとめ～とか、
スポーツ選手の移籍騒動～とか、まあそういう時事ネタ、
一時的にめっちゃめっちゃ検索されるトピックの記事にすればアクセスは比較的簡単に集まるんです
ね。

で、ブログの訪問者には、ブログ内のgoogleの広告をクリックしてもらう、

そうすることで例えば1クリック数円程度の報酬が発生する。

自分のページ内から楽天やamazonといったECサイトに飛んでもらってそこで訪問者に何か買って
もらうことで、

その売上の1%とか3%とかを収益としてもらえる。

だからこれをやる人はそれを期待してひたすら記事を書き続ける、というわけですね。

はい、で、ここで、

「え？それってめっちゃめっちゃ効率悪くない？」

と、もしも思えたならあなたはセンス二重丸です。

まあその辺の話は一旦置いときましょう。次にいきます。

「youtubeで稼ぐ」

先にこれを説明します。

これは「youtuber」と呼ばれる人たちがやってることですね。

動画をyoutubeにアップロードして、その自分の動画が再生されれば、

だいたい1再生あたり0.1円弱の報酬がもらえるんですね。

自分の動画にyoutube広告を表示させる設定をしておけば、誰でも、その広告がクリックされるたびにお金がもらえます。要するに、面白い動画をたくさん投稿して、たくさん再生してもらえるように工夫することで、お金を稼ごうぜと。そういう仕組みです。というかたったそれだけ。

で、今言ったこの2つの方法、

「google広告、amazon、楽天などのECサイトの広告収入で稼ぐ」

ですね。
ハッキリ言ってオススメしません。

なぜか？理由は1つだけです。

「儲からないから」

です。

正確には、
「それでご飯を食べるのは難しすぎる」
「月20万とか30万稼ぐのは難しすぎる」

からです。

確かに、この方法で月数十万円稼いでる人や、もっと稼いでいる人も実際にはいます。でも、ネットビジネス全体で見比べるとその数は圧倒的に少ない、ハッキリ言って一番少ないです。

めちゃめちゃ稼ぎにくいんです。
1再生されて0.1円とか、1クリック数円、売上のたったの1%。
そんなんでまともに稼ごうと思ったら一体どんだけアクセスを集めないといけないか？

まあやったことない人でもちょっと想像すれば、それがとてつもないということはすぐにわかると思います。

じゃあ、じゃあです。
「そもそもなんでそんな小銭程度のお金しかもらえないのか？」というと、これまた答えは簡単で、ほとんどな一んにも考えずとも、だれ一でもできるからです。それこそ小学生でもおばあちゃんでも。死ぬほど参入しやすいってことですね。

だから誰でも今すぐできるって理由だけで、やってる人がいっぱいいるんです。やってる人が多ければ多いほど報酬を支払う側は、たいした額を払いません。

当たり前ですよ。

googleやamazon、楽天などからすれば、

「まあブログとか動画投稿したりしてるだけの奴なんて金の稼ぎ方知らねーだろうから、そういう奴らをうまく利用してこっちの広告貼らせておいて、そいつらに小銭程度のおこぼれあげときゃそいつらはそれだけで大満足、大喜びでしょ。腐るほどいるしね、そういう奴ら。」

ってなもんです。

まあちょっと言い過ぎましたがーニュアンスとしてはぶっちゃけこんなもんです。

ただ彼らは別に悪者ではないです。良い者です。

正確には、こういうその程度の額しかもらえないのは、やってる人間がその程度の役割しか果たして無いから、です。

だから、あなたが必死に広告をしたところで、

得をするのはその広告主と、google側。googleの収益のほとんどはアドワーズ広告です。

仕方ないんです。WIN-WINなのはその2つ。

でもあなたを入れると、WIN-WIN-LOSEになっちゃうよ、ってことです。

やってる人は「おれは自分1人でお金稼いでんだ！」って思ってるかもしれませんが、別にたいしたことやってねえし、むしろ思いっきり搾取されてる。

これじゃネット上で、

割にあわない営業マンをさせられているのと同じです。全く同じ。

まあそれでも、

商売なんて小難しそうなこと考えるぐらいならば一っと記事を量産してるほうがよっぽど楽だ！とか、

おもろい動画だけ作っていたい！という人ならいいかもしれませんが、

それでまともにお金を稼ごうとするのは、ご飯を食べようとするのはやめといたほうがいいです。

「オレはネットビジネスで成功してやるぞ！」

そんなことを考えて取り組むようなものでは決してない。ということです。

アクセスを集める勉強にはなるかもしれませんが、この方法で飯を食うのは厳しいです。

だって実際これで飯食えてる人が少ないから。

だからこういう稼ぎ方はあるっちゃありますが、ぼくはオススメしません。

冒頭で言いました。

「自分が集めたアクセスをどうやってお金に変えているか？」

この部分に注目して見てみると、効率が悪すぎるんです。

はい、じゃあ続いて。

- オークションで稼ぐ
- せどり・転売で稼ぐ

この2つを見てみましょう。これだけはちょっと特殊です。
ネットビジネスの1つとはいえ、これらはアクセスをお金に変えるものではありません。

説明しましょう。
この2つは、

- 「安く仕入れて高く売る！」で稼ぐ」

というものです。
その中でも一番簡単なものが、

- オークションで稼ぐ

です。
これは別にビジネスと思わずやってる人も多いでしょう。若い人とかは特に。
いらなくなった資格試験の教材とか、洋服とか、フィギュアとか、
そういうのをオークションに出して、高く売れたらラッキー！

たいしたことはない、その程度のものです。
どうでもいいのでさっと流します。

次。

- せどり・転売で稼ぐ

これはまともな、
「安く仕入れて高く売る」ビジネスです。

商品は本、CD、DVD、家電、おもちゃなど、色々あります。

やり方としては、例えば本であれば、
ブックオフとかに行って、単純にブックオフの売値とamazonの中古の販売価格を見比べて、
掘り出し物を見つける。そういう作業をひたすらやりまくるわけです。
で、見つけた掘り出し物は全部買って、家に帰ってamazonに出品する。
売れたらamazonからメールが届いて、
家で本を梱包して、ゆうメールとかを使って送料を安く抑えて発送する。
具体的にはこういうものですね。

で、まあ所詮は安く仕入れて高く売るだけなので、
せどりは稼ぎやすいと言われてます。
もちろん何も知らない人が今すぐブックオフに行って1日中仕入れをしても、
数百円程度しか稼げないと思いますが、

ある程度投資して、ちゃんと稼いでる人がやってる仕入れの方法などを学べば、
「毎日いろんな店舗に仕入れに行って月数十万円稼ぐ」
とかであれば可能です。というか残念ながら1人でやるならこの辺りが限界です。

何故か？

言うまでもないですが、「ガチの肉体労働だから」です。

毎日何時間もかけて何十冊と本を仕入れて、それを家まで運んで、家でも毎日何十冊と梱包し
て、、、

というのを延々と繰り返さなきゃいけません。

物理的な労働だから稼ぎに限度が来るのが早いし、何と言ってもめっちゃめっちゃ大変だと。

しかも、ぼく個人として強く言いたいのは、

「やってることが全くとっていいほど楽しくない」ってことですね。

想像すればわかると思います、延々同じことを繰り返すわけですから。

「え、それだったらだまってサラリーマンしてるほうがよくない？」

と、偏った考えのぼくはそう思っちゃいます。

さすがにトレンドアフィリエイトなんかよりはオススメできますが、

残念ながらこれもインターネットの長所、メリットは全く活かしきれていません。

で、続いて。

- サイトアフィリエイトで稼ぐ
- メルマガアフィリエイトで稼ぐ

を見ていきましょう。

これは、

- 「特定の商品を宣伝してその成果報酬」で稼ぐ

というものです。

これはまだ1人でやるビジネスとしては良い方法です。

何をするかという、

ある程度特定のジャンル、商品に絞って、最初からある程度狙い撃ちをしてアクセスを集め、
その商品をその人達に宣伝し、売れたらその分だけ報酬をもらう。

そういうものです。

- ・ サイトアフィリエイト
- ・ メルマガアフィリエイト

というのは、商品の宣伝をサイト、ブログ、メルマガどの媒体でやるかの違いですね。

特定のジャンルというのは、

物販であれば、化粧品とか、健康食品、ダイエット食品とか、お歳暮とか。

ノウハウ系、つまり情報系であれば、
英会話 資格試験合格法 株式投資 テニス上達法
営業ノウハウ 会話術 女の子を口説く方法 子育て法
ダイエット 筋トレ メイク上達法
堅苦しいものからちょっとアングラなものまでもうなんーでもあります。

その中から、

これ稼ぎやすそうだなとか、
自分自身興味があるジャンル、出来そうだなっていうジャンルを決めて、
ブログやメルマガで役に立ちそうな記事、面白い記事を書いて、読者を集めて、
商品を買ってもらえるよう、販売ページまでうまく誘導していくと。そういうイメージです。

アフィリエイトって聞くと色んなイメージがありますが、
これもアフィリエイトですね。まあちゃんとしたアフィリエイト。

で、そういう商品は基本的にamazonや楽天に売られてるものではなく、
アフィリエイトサービスプロバイダ、略してASP。これに掲載されている中から選びます。

ASPを知らない人は、資料を動画下に載せておくので後で読んでみてください。

はい。まあ今は、
ASPの登録なんて1分で終わるし、年会費入会費など一切いらないし、
商品もたくさんある。だから使わなきゃ損なんだな。
ぐらいに思っておいてもらえればいいです。

はい。で、そのASPに掲載されてる商品とamazonや楽天の商品。
何が一番違うか？

ずばり「報酬」これが圧倒的に違います。

商品の売上の20%、30%はもちろん、
50%を超えるものもザラにあります。中には90%近いものもある。

1万円の商品を変わりに宣伝して、それが売れば、
5000円とか、8000円とかもらえたり、
3000円の商品を宣伝して売れたら3000円まるまるもらえるものまであります。

1%や3%のamazonや楽天の、比！じゃありません。

じゃあなんでそんなに思いっきり高額な報酬をくれるのかというと、理由は簡単で、
そこに掲載されてる商品は、
ブロガーさんやメルマガ発行者の人たちに何とかして宣伝してもらいたいものばかり、だからです。

要するに、

「質の高い商品は作れるけど、集客するのが苦手なんです」という販売者が、

「ぼくたちの代わりにみなさん商品を宣伝して下さい！」

という形で向こうがぼくたちをお願いしてるような状況だから、紹介するぼくらにとっては嬉しい高額報酬を設定してくれるんですね。

で、一応余談ではありますが、

「利益のほぼ100%近くを報酬にしちゃったら販売者はむしろ損するんじゃない？」

って思う人がいると思いますが、それは違います。当たり前ですが販売者側は勿論得をします。結論から言えば、その商品が売れてお金にならなくても「購入者のリスト」が手に入るから全く問題ないんです。

まあこの辺の理屈はこれからの講義を聞いてもらえれば分かります。

で、話を戻して、まあこの稼ぎ方、

まず、サイトアフィリエイトであれば、

どれくらいの稼ぎになるのかの、ぼくの肌感覚を言っておくと、

毎月数万円稼ぐ程度であれば、

素人でも、優良商材をいくつか買ってノウハウを勉強してその通りしっかり実践していけばできるかなあってかんじです。

じゃあ具体的にどうやるのか？

サイトアフィリエイトの基本的なアプローチ。

簡単に5行で説明しましょう。

まずは稼げそうなジャンル、商品をいくつかピックアップする。

で、それら1つ1つ、まずは無料ブログとか簡単に始められるものでまとまった記事を書いて様子を見る。

その上で、アクセス数などの反応を眺めながら、

「お、このジャンル、このブログは当たりだ、化けそうだ！」

というやつが出てくれば、そのブログをもっと育てていって、毎月数千円～数万円稼げるぐらいのパワーサイトに育てていく。

これを繰り返して、稼げるサイトを増やしていき、まず合計で月数万円程度稼げるよう目指す。とまあこんなかんじです。

相当プロにならないと厳しいですが、中には毎月数十万円とかに化けるものもあります。

なので、正しいアプローチとしては、

とりあえず最初は何が当たるかわからないから、無料ブログという種をいっぱいまいてみて、

その中で芽が出たやつがあれば、他のブログは間引きしよう。で、芽が出たやつだけに水と肥料を与えて、

毎月数万円稼げるブログという「お金のなる木」を育てていきましょう！

そういうものだってことですね。

で、次。メルマガアフィリエイト。

ぼくはサイトアフィリエイトよりもこのメルマガアフィリエイトを断・然・オススメします。

その理屈を説明しましょう。

サイトアフィリエイトとメルマガアフィリエイトの最大の違いは、

「リストを取るか否か」

です。

リストというのは、ブログの訪問者さんのメールアドレスのことです。

なんでそれが大切なのかと言えば、

仮にあなたが自分のサイト・ブログで商品を宣伝する場合、

最終的に商品を買ってくれなかった訪問者は、

当然のことながら「ページを閉じるボタン」を押します。

それはつまり、

「その人はもう二度とあなたのサイトには来ないかもしれない。

むしろ来ない可能性が高い。」

ということです。

でもその中には、

「買おうかどうか迷ったけど、結果、買わなかった人」

もいるわけです。

普通に考えてそういう人は実際に買ってくれた人の何倍もいます。

で、商売をする上でそういう人はすごく貴重な存在です。

今ぼくはすごく当たり前のことを言っています。

にも関わらず！

そういう人たちをミスミス逃すのはめっちゃめっちゃ勿体無い。

で、残念ながらそれをやっちゃってるのがサイトアフィリエイト。

なんですね。

「じゃあ逃さないためにはどうすればいいか？」

簡単です。いきなり商品を買え！と迫るのではなく、

まずブログの訪問者、相手、の連絡先、つまりメールアドレスを教えてください。

メールマガジンやってます！

いまならメルマガ読者限定で無料教材プレゼント中です！

みたいなことがブログやサイトに書いてあるのを見たことがある、

というあなた、まさにそれです。こんなやつです。

そうして、まず相手の連絡先をゲットすれば、

後でこちらからじっくりメールを送ることが出来る。

要するに、

「今！ココで！その場で！買うか買わないか、はい、どうぞ決めてクダサーイ！買わないならどうぞ帰って下さーい！」

と言うのと、

「オススメだから今すぐ買うといいですよ。
でも、まだ悩むなあって人は、私の無料のメルマガジンに登録してくれたら今後も色んなお得な情報をお渡していくので良かったらどうぞ^^」

と言うのと、どちらのほうが親切か？信頼できるか？結果的に商品を買いたくなるか？
って話です。

勿論前者がサイトアフィリエイト、
後者がメルマガアフィリエイトですね。

そうやってメルマガで徐々に信頼関係を築いていきながら、徐々に相手の購買意欲を高めていって、
ちょうどいい頃合いに商品をオファーするんです。
しかもそれを買ってくれなくてもいいんです。また別のタイミングで別の商品をオファーすることができるから。
だってこっちは向こうの連絡先知ってるんだから。

だからこのやり方のほうが成約率、買ってくれる割合ははるかに高くなります。
またまた今ぼくはめっちゃめっちゃ当たり前のことを言っています。

しかも、そういったメルマガも、
1度シナリオを作っしまえばあとは毎日それが自動で配信されるように設定することができるんです。
それがステップメールと呼ばれるものです。

要するに、毎日メルマガ書く必要がないということなんです。
自動化できちゃう、ほったらかしにできちゃう。ということです。

なので日頃の労力もサイトアフィリエイトとそんなに変わりません。
なのにサイトアフィリエイトよりも何倍、何十倍も成約率は高くなる。

つまり、冒頭で言った、

「アクセスをお金に変える」

それがこれまでで一番上手だ。ということですね。
他の稼ぎ方と比べて、少・な・いアクセスで大・き・く稼ぐことが可能だ。ということです。

で、ネットビジネスで大金を稼いでいる人たちというのは、

1人残らず、本当に誰1人の一切の例外なく、
いま言った、

「リスト」

の大切さ、
つまり相手の連絡先を覚えてもらうことの大切さを熟知しています。

それを理解している人からすれば、
リストを取らず、それを活用せず、ネットビジネスをしている人を見ると、

「うーわ、めちゃめちゃ勿体無ッ」

と悲しい気持ちになります。

「あなたが紹介する商品を買ってくれそうな見込みのある読者さんの連絡先」

これは誰にも奪われることのないあなたの資産ですからね。

ちょっと話は変わりますが、巷では、

twitterで稼ぐ！

youtubeで稼ぐ！

ブログで稼ぐ！

そういうノウハウが出回ってます。

もちろんアクセスを上手にお金に変えるという観点から見ても、

ぼくとしては全然それはもう論外な方法ですが、

それ以上に、こういった方法はtwitter,youtube,googleに依存してお金を稼いでいることを忘れてはいけません。

twitterアカウントが凍結されたら？

youtube動画が削除されたら？

googleのアルゴリズムが変わったら？

実際にそういう理由で、過去に稼ぎが一気に減った人、

先月まで月100万儲かってたのに規制のせいで今月はほんとの「0」「0円」になったって人たちも沢山います。

流れが早いインターネットビジネスにおいて、そういった出来事は日常茶飯事なんです。

特に、去年、2014年はそういった規制が数多くありました。

今や、そういう方法じゃ稼げなくなってるんです。

そういう流れなんです。これはもう仕方ないんです。

ただ、かといって、依存するなど言ってるわけじゃない。

ぼくが言いたいのは、

「1つのものに依存するのはあまりにもリスクが高い」

ということ。だってインターネットってそういうところだから。

つまりは、ちゃんとそういったことを理解した上で、便利なものはうまく使いながら、ネット上で上手に誰にも奪われることのない資産を構築していく。という考え方。

これはネットビジネスで成功する鉄則、ゼツタイ的な鉄則です。
絶対に覚えておいて下さい。

なので、メルマガアフィリエイトは、

今まで挙げた稼ぎ方の中では、最も安定して稼ぎやすい方法と言えます。

実際、毎月数十万円を安定して稼いでいる程度の人、であればたくさんいます。
逆に言えば、メルマガアフィリエイトで毎月数十万円稼いでる程度じゃ、
この業界では全く何もすくなく、「あっそ」ぐらいのもんです。
年収1000万を超えている人、
月収数百万円突破している人、でさえ意外と沢山います。

なので今まで挙げた稼ぎ方の中では、
間違いなく、その方法だけでご飯を食べている人は最も多いし、
今まで挙げた稼ぎ方の中では最も、
インターネットビジネスの長所を活かしていると言えます。

はい。

で、じゃあここであなたは、

「なるほど！メルマガアフィリエイトに興味が湧いてきたな！」
「ちょっとメルマガアフィリエイトやってみようかな！」

なんて思うかもしれませんが、
ちょっと待って下さい。

ぼくがいま、敢えてしつこく

「今まで挙げた稼ぎ方の中では」

といったのにはわけがあります。

結論から言うと、

ぼくからすれば、メルマガアフィリエイトなんかじゃまだまだ不十分。
物足りません。効率が悪いです。時代遅れです。
ハッキリ言ってやめたほうがいい。

さっきまで「メルマガアフィリエイトが稼ぎやすい」
みたいなこと言っておいて何を言ってるんだこいつは！

と思われるかもしれませんが、
そんなメルマガアフィリエイトよりも、もっと優れたビジネスモデルがあるんです。

そもそも今まで紹介してきた方法は、
存在自体は10年以上前、ノウハウが確立され尽くしたのも何年も前のもの。
別に新しいビジネスでもないです。

ちょっと話は変わりますが、
ぼくがこういう活動をしているのは、
「これからの時代、1人で飯を食うスキルはあったほうがいいでしょ？」と。
「しかもそんなものは案外早く身につくもんだから、ちゃちゃとできるようになろう」と。
若者に限って言えば、「金は若いうちに持て！」じゃないけど、「飯食うスキルぐらいは若いうちに持っとこうぜ！」と。

そういうことが言いたくてこういう活動をしてるわけです。
じゃあ、ぼくはもちろん「1人で飯を食う手段」として最適なものを伝えなきゃいけない。

まあ別に今言った方法に興味をもってもらって、
あなたがそれを勉強して実践するのが悪いって言ってるわけじゃありません。
いいと思います。

ただもっとネットビジネスとか、アフィリエイトとか、そんなじゃなくて、
インターネットという、一旦、一旦大きな絵で見た上で、
その「インターネットで、パソコン1台で1人で飯を食っていく」という引いた視点でみたとき
に、
その本質に則った、最適な方法っていうのがあるわけで。

じゃあそれはなにか？
このインターネットビジネスの業界で、
ちゃんと稼げるが・わ・の・人たちの今後の主軸になるであろうというもうなりつつある稼ぎ
方であり、
常に日本の3年先を行くと言われてるアメリカではもう既に浸透してる方法であり、
少なくとも日本人が(別に日本にいる必要はないですよ)1人でお金を稼ぐ手段としてコレの右に出
るものはないと。
しかも5年や10年で廃れることもないと。そんな末永く飯を食い続けていけるような方法。

そんな、現時点で最も合理的、最強のビジネスモデルはなにか？

それを伝えたいんです。
じゃあそれは何かっていうと、

それが、情報発信ビジネスです。

なんか今のこの言い方だと、
まるですごい神がかったビジネスみたいなニュアンスになっちゃいましたが、
まあ期待してもらっていいです。

情報発信ビジネスは、実は、
今紹介したメルマガアフィリエイトや、
コンテンツビジネスと呼ばれるものとごっちゃにされがちなんですが、
ぼくが言う情報発信ビジネスは違います。全然違う。

というのも、情報発信ビジネスという言葉自体は、何年も前からあったんです。

が！

ぼくが冒頭から言っている、
「情報発信ビジネス特有の、アクセスを上手にお金に変える方法、稼ぎ方」
がそこまで確立されてなかったがゆえに、あまりその言葉自体は流行らなかったし、
ごっちゃにされてた。
というか今もごっちゃにされてる。

でも、自慢じゃないですが、
ぼくは、当時稼ぎまくってた人たちの方法を見よう見まねで真似した上で、
情報発信ビジネスの肝、稼ぎの肝、となる部分を形に落とし込み、
アレンジした上で独自のノウハウを確立しました。

あんまりこういうのを言うのは気持ち悪いのでイヤですが、
起業してネットビジネスを始めて3ヶ月というスピードで1000万円という利益を叩き出した
理由はそこにあります。

さっと見せます。その当時の報酬画面です。
銀行口座の振込履歴ですが、短期間で大きな額が振り込まれているのがお分かり頂けるかと思
います。

ただ、当時はノウハウ自体はしっかり学び倒したんですが、
肝心のネット決済を用意するのを忘れて、銀行振込のみで対応しました。
ネット決済なんて誰でも0円で簡単に用意できるんですが、当時のぼくはそこが抜けておりまし
た。
で、これって実は物凄く勿体無いことなんですが、まあそれでもコレです。

それもこれも、
やみくもにアクセスを集めるのではなく、
アクセスをお金に変える方法に重点を置いて取り組んだ結果です。

要するに、まとめると、

沢山のアクセスを集めることは、
その人のセンス・才能・運によるところが大きくて、再現性が全くと言っていいほど、ない。

だからアクセス頼みの稼ぎ方は真似したところで失敗する確率が高い。

じゃあ、

「ネットビジネスで成功するためには何をすればいいのか？」

それは、もうお分かりのように、

アクセスを上手にお金に変える方法を学ぶ。

言い換えましょう。

アクセスが上手にお金に変わるようなビジネスモデルを選ぶ。

これ一択なんです。誰がなんと言おうと。

で、そんなビジネスモデルがぼくが何度も言う情報発信ビジネス。

莫大なアクセスを集めなくてもいいのであれば、

才能、センス、人脈、運なんてものは比較的關係なくなってくる。

全く関係ないとは言いません。何事に関しても上手下手はあるから。

ただ、他と比べるとあんまり関係ないと言えるよ、って話です。

だから、うまく稼ぎまくってる人の方法を学んで、知って、それを上手に真似をすればいい。

稼いでる人のブログやメルマガを丸パクリしちゃダメですが、仕組み自体は真似できちゃいますから。

しかも、長い年月をかけてノウハウが蓄積されたおかげで、真似するその仕組み自体がめちゃめちゃ優秀、強烈だから、

つまり、センスや才能、運要素が入る余地が少なくなるから、再現性も他と比べればかなり高い。

そういう理屈です。

まるで魔法の稼ぎ方、のように聞こえるかもしれませんが、別に魔法でもなんでもないし、別にお金を稼ぐ裏ワザでもありません。表ワザです。

至極真っ当なビジネスです。

大事すぎることなのでもう1回言います。

ブログで何万とアクセスとか集める必要なんてないんです。

カリスマブロガーにならなくていいんです。

むしろアプローチは全・く・逆。

実際、ブログが毎日100とか200PV、ページビュー程度でご飯を食べてる人だっています。

ブログをやったことない人は分かりにくいかもしれませんが、これって異常なことです。異常事態。

ブログが毎日2万PVで稼ぎが月5万円とか。

twitterのフォロワーが5万人で月3万円とか。

そんな人たちゴマンといますから。

だから、

その50分の1とか100分の1のアクセスでご飯食べれちゃう、
月20万とか30万とかを安定して稼げちゃう。

異常なんです。

でもそれはこっちのやり方が特別儲けやすいとかじゃないんです。

ぼくがやってることは凄く自然。周りがおかしい。そういう意味の異常です。

ぼくは向こう10年、形こそ変わっていくでしょうが、

この情報発信ビジネスを超える方法はないんじゃないかなあと思ったりしてるぐらいです。

さて、じゃあ、

「その情報発信ビジネスって具体的に何するのよ？」

「なんでそんなにお前は自信満々なのよ？」

「独自のノウハウって何なのよ？」

気になることは多いと思います。

今回はざっくりとネットビジネスを俯瞰してもらった上で、

やや強引に情報発信ビジネスが最強だよ～、みたいな結論に持っていったので、

その辺りを次回お話しします。

ただ、今回話した内容を前提として話を進めていくので、

次回のWebセミナーまでにしっかりと今回の内容を理解しておいてください。

ちなみに、

「情報発信ビジネスってこんなに凄いだよ～」

っていう結果だけを見せるような、くだらない自慢をするわけじゃありません。

ネットビジネスを知らなくて、何がなんやらわからない人には成功の羅針盤として。

既にネットビジネスをしているという人には、

自分のビジネスに応用してちゃんと稼ぎという成果を出せる方法論として。

お伝えします。

まあそれだけ刺激的な内容だということです。

逆に、これまでアクセス頼みの稼ぎ方をしてきたのであれば、

次回以降説明する内容を実践すれば稼ぎが爆発するかもしれません、というかその可能性は高い。

はい、というわけで最後に！このWebセミナーの感想やぼくへの質問は、

メールに直接返信するか、動画下のコメントフォームよりお願いします。

1通1通読んでますし、時間の許す限り丁寧に返信させて頂いてますので。

というわけで、また次回お会いしましょう。

次回はほんとに必見、ひっけーんです、それでは！