

「沢山アクセスを集めてそれをお金に変えようぜ！」



① どうやってアクセスを集めるのか？

② アクセスをどうやってお金に変えるか？



自身のブログが毎日1～200PV程度でも飯が食えるレベル

VS



ブログが毎日2万PVで稼ぎは月5万円…

Twitterのフォロワーが合計10万人で月3万円…

100分の1程度のアクセス(集客)でも、  
それで飯が食べちゃう

# 1日たったの100PVで飯が食えるように なるためにやるべき3つのこと

✓「少ないアクセスで効率よくお金を稼ぐためにはどうすればいいか？」

**この方法をマスターすれば**

たとえば自分でブログなんて運営せずともお金が稼げる・手に職がつくし、  
**就職しなくてもいい、会社に頼らなくてもいい、これを武器に起業だってできる。**  
**あらゆる可能性を秘めているんだ！**

# ①最初から狙い撃ちして お金になるアクセスだけを集める

✓沢山のアクセスを集めるのは難しい、これは真理

量で勝負しちゃいけない！**できます**。質で勝負すればいいだけ。

## ・量で勝負するということ

- ✓ポケットティッシュを使った集客法
- ✓新入社員の飛び込み営業

(確かにリアルの集客は質で勝負しづらいところも...)

# ネット上は違う、全く違う。

# リアルVSネット

## リアルの場合

「新宿にいる人ってどんな人？」

**×** 『おそらく東京近辺に住んでるであろう人』程度しか絞り込めない

⇒学生もいればサラリーマンもいれば主婦もいる、  
フリーターもニートもいれば子どももいるし、年金暮らしの人もある。

# ネットの場合



Twitter上にいる人は？



年齢・職業・趣味嗜好・抱える悩みetc...で住み分けされている

賃貸物件サイトに訪れる人は？



ほぼ間違いなく住む場所を探している、引っ越そうとしている人

**転職サイトに訪れる人の中に、転職に興味がない人は1人もいない。**

お金が稼げる⇒商品が売れる⇒誰かにお金を払ってもらおう

⇒価値があると思ってくれない人を集めても全く意味が無い

✓だからこそ最初っから絞り込めるなら**絞りこまなまきりかいはない**

ぼくたちは沢山のアクセスを集めることが目的ではない。

広告収入で稼ぐにしても、自分の商品売るにしても、

そのアクセスをお金に変えてはじめて手元にお金が入ってくるんだから、

アクセスを集めたその後、を考えながらアクセスを集めないといけない。

**それが質で勝負するということ。**

「アクセスを集めるという最初の段階から間違っただけをやってちゃ稼げるものも稼げねえだろうが！」

「アクセスがなけりゃどんなにいいモノも売れねえ、稼げねえ！」

✓DRM(ダイレクトレスポンスマーケティング)の醍醐味の1つ、それは**ターゲティング**

「ターゲティングせずして稼げるわけがない」

## ②稼げにくい商品をキャッシュポイント(収入源)としない

- その商品は売れるのか？
- その商品の利益率は高いのか？

### 利益率が悪すぎる…

- ✖ 報酬が売上の1%や3%の楽天やamazonの広告収入
- ✖ 1クリック数円程度しかくれないgoogleの広告収入

「むやみやたらとアクセスを集めて、むやみやたらと楽天、amazonにアクセスを誘導する」

**これで飯を食うのは至難の業**



## 1つ売れたら数千円～数万円の収益になるものを選ぶ

- ✓ダイエットに興味ある人にはダイエットの商品を～
- ✓英語を話せるようになりたい人には英語が学べるサービスを～
- ✓お中元やお歳暮を探している人にはおすすめのお中元・お歳暮ギフトを～
- ✓資格の勉強をしてる人にはその教材を～

 **集めたアクセスと商品の相性をマッチさせる**

 **薄利多売はタブー**

## ③ほったらかしで売れまくる仕組みをつくる

✓営業⇒商品のセールス⇒お客さんに対する説得

**超！難関ステージ**

「こっちの話を聞いてくれるかどうか？」

「え、じゃあ売れる仕組みなんてほんとに作れるのか？」

**「はい、作れます。」**

ぼくらにとって「こっちの話を聞いてくれるか？」は、  
もはや超難関ステージではないという事実。

⇒露骨にセールスする必要がなくなる

⇒鬱陶しがられるような、へたしたら嫌われるような、そんな一か八かの、  
ハッキリ言ってダサい方法、そんなダサいセールスをする必要がなくなる

鬱陶しがられることなく、ほったらかしで向こうから商品を買いたくなるような仕組み

インターネットの特徴を最大限  
活かして取り組んだ結果

「勝手に感謝され、勝手に購買意欲が高まり、  
勝手に商品が売れ、そしてまた感謝される。」

当月売上報酬

アフィリエイト件数	アフィリエイト報酬	2ティア件数	2ティア報酬
12	\90,890	0	

決済手数料総額  
クレジット決済  
銀行振込決済  
当月売上報酬

アフィリエイト件数	アフィリエイト報酬	2ティア件数	2ティア報酬
40	\251,562	0	10

振込額 = 744,000 - 65,393 - 0 - 0 - 振込手数料 = 678,607 - 振込手数料

当月売上報酬

アフィリエイト件数	アフィリエイト報酬	2ティア件数	2ティア報酬
139	\1,129,554	40	

フォトツブ  
フォトツブ

受信トレイ 【速報】 アフィリエイト成果報告：インフォトップ-か? インフォトップ会員向  
受信トレイ 【速報】 アフィリエイト成果報告：インフォトップ-か? インフォトップ会員向

## 様々なジャンルで実践可能

- 「大学受験」をテーマに月収60万円
- 「モテる」をテーマに年収2000万円
- 筋トレ方法を教えることで年収1000万円
- ダイエット法で年収600万円
- 英語勉強法で月収70万円
- 株式投資を教えて年収800万円
- 得意のテニスを人に教えて月収30万円
- 就職活動をサポートして月収100万円



「他の人よりもその分野について**ちょっと詳しい**」

「他の人よりも**ちょっと上手**ができる」

アクセスを大量に集めるのではなく、  
アクセスを上手に**お金に変える方法**をマスターすれば、  
自分の**特技**や、**好きなこと**、**興味関心**があること。

それを**仕事**にすることができる。

好きを「**稼ぎ**」にすることができる。

人よりも大学受験頑張った！

社会人になった今、今の就活生に対して教えてあげられることがある！

苦勞して英語を習得したから、少なくとも昔の自分には英語を教えることができる！

恋愛下手な友達の相談にはよく応えてあげてるから、それだったらできるかな！

筋トレが趣味で本も沢山読んだから、結構語れるぜ！

今、副業でちょっとお金を稼いでいるからその方法だったら教えることができるな！

営業だったら結構自信あるんだよな！...etc

✓ある程度すらマスターしていなくても、勉強中なのであればOK！

✓もっと言えば、自分が何も持っていなかったってOK！

# マーケッター

**相手は、コンテンツを持っている。**

**あなたは、それをお金に変える方法を知っている。**

**だから一緒にビジネスをすることができる。**

**なんでもあり、なんでもできる。その可能性。**

「だって自分はこんなに頑張っただけしか稼げないんだから、サラリーマンの年収を軽く超えるぐらい稼いでるとか、ほったらかしで大金が入ってくるとか、そんなのウソに決まってる！」

「いやいやそもそもやってること全く違うから。」

## 今後のあなたの人生において必ずあなたの武器になる。

それで飯を食うのはもちろん、それを武器に起業したいならばいい、  
副業として始めてたのであればそれが給料を上回れば会社辞めればいい。  
学生の間うまくいったら就職しなくたっていいし、  
軌道に乗った後に大金を稼ぎたいなら稼げればいい。  
自信がついたからって海外にでも飛び出したいなら飛びだしゃいい。  
とんでもない可能性を秘めていると、  
もうそんな世界は意外とあなたの近くにまで来てるんだと。

**可能性がやばい**



ほったらかしにできるのはどうしてなの？  
ほったらかしにできたとしてなんでそんなに売れるの？  
そんな仕組みって具体的にどんなの？

# 次回！

ぼくが語るノウハウの**核心部分**、**最高潮**、**クライマックス**



このWebセミナーの感想やぼくへの質問は、  
メールに直接返信するか、動画下のコメントフォームよりお願いします。